



辽宁青联律师事务所

LIAO NING QING LIAN LAW FIRM



文章名称：《关于执行案件中如何入手的问题》

律所名称：辽宁青联律师事务所

部 门：金融业务部

作 者：王文君

日 期：2023年4月

联  
辉  
青  
云  
石  
里  
珠  
璧  
玉

地址：沈阳市沈河区青年大街51号商会总部大厦B座14层

电话：024-28282868

网址：www.lnqinglian.com

## 关于执行案件中如何入手的问题

在我们国家“执行难”一直是相对老大难问题，对于刚入行业的律师常会遇到如何去入手的问题，这也是我刚入行时最直接面对的问题，在这里我来说两点体会。

我们在接到案件时手中会拿到一大堆的“冰冷”的卷宗，我们要和卷宗对话是不太容易的，尤其是有些案件已经沉寂多年，办案法官都已经忘了“本案”的存在，这就需要我们通过被执行人去切入“本案”，了解和熟悉被执行人的为人品性格，身份信息，生活和工作状态，对于偿还借款的态度等信息；同时，被执行人是可以和你对话的，所以在切入案件时，对于被执行人是我们需要下功夫的重点方向。

首先，我们要了解被执行人之间的关系。很多时候，被执行人之间是近亲属关系，家庭成员之间会相互给还款压力，我的一个案子中实际借款人一直“逍遥法外”，我们拿实际借款人是一点办法都没有，因为合同书和判决书都没有实际借款人的名字，而合同借款人是实际借款人的妻子，我们以此入手，不断的当面和“妻子”沟通，“妻子”在不胜其烦下，让实际借款人出面和债权人签订了“债务加入”协议，约定了具体的还款计划，算让本案有了实际可观的进展。

其次，我们不要主观带入去猜测被执行人，包括猜测他会不会接我们电话，猜测他们会不会想要还款，把“我”电话挂了怎么办。主动联系被执行人，看看能不能和被执行人熟悉起来，了解被执行人的当前状态，看看他有没有还款意向。我有一个案件，被执行人本人的还款意愿是非常强烈，由于他的抵押物迟迟得不到债权人的处理，资金不能从抵押物中“解放”出来，让他什么也干不了，只能出去给别人打工，感受到生意一落千丈之后的人情冷暖，心中已经心灰意冷，当他接到我的电话时，表示很愿意结交我这个朋友，让我在中间搭桥，通力和债权人配合，争取当年把抵押物尽快安排处理，偿还借款，给案子的最终解决开了一个好头。

所以，在执行案件中，我们不要把被执行人想的多么遥远，他们也是人，也

会有正常人的困扰，我们放平心态，把他们也当成普通人来看待，不“仰望”他们，不“畏惧”他们，接近他们，最好能和他们成为好朋友，也许，案件一开始就会有一个良好的开端。

2023年4月

